# 西安马拉松赛事发展的 SWOT 分析

谢妍文

西安石油大学, 陕西西安, 710399;

摘要:在全民健身与健康中国战略的深入实施背景下,人们的健康意识与运动参与热情日益高涨,各类体育赛事蓬勃发展。马拉松凭借其参赛资格少、极具挑战性和社交文化属性逐渐成为人们追捧的对象[1]。本文基于 SWOT 分析方法,系统探讨了西安马拉松赛事发展中的优势、劣势、机遇及挑战。西安马拉松的优势是深厚历史底蕴的赛道、显著的地理位置、丰富的赛事文创周边;劣势是赛事项目设置单一化、赛事品牌运营不稳定、赛事监管能力不足;机会是国家政策的大力支持、赛事经济"乘数效应"、大型赛事常态化;威胁是同类型赛事竞争激烈、交通组织与环境维护的现实压力、赛事成本逐年攀升。在此基础上提出针对性的发展策略与建议,从而促进赛事的可持续发展。

关键词: 西安马拉松; SWOT 分析; 赛事发展

**DOI:** 10.64216/3080-1486.25.11.085

# 1 西安马拉松赛事发展概况

西安马拉松创办于 2017 年,由中国田径协会、陕西省体育局、西安市人民政府共同主办。首届就吸引了来自 26 个不同国家和地区的四万多名跑步爱好者参与。 2025 年报名人数更是激增至二十八万人,相较于首届报名人数规模扩张 7 倍之多,这一数据直观反映出大众对

西安马拉松的高度关注与广泛认可。赛事不仅持续推动全民健身,更在拓展体育产业、城市旅游消费及西安建设体育强市、打造赛事名城进程中发挥关键作用。截止目前,西安马拉松男子全程赛会纪录由董国建保持,成绩为2小时10分44秒,而女子全程赛会纪录则由埃塞俄比亚选手 Derartu Hailu Gerefa 创造,时间为2小时29分37秒<sup>[3]</sup>。



# 2 西安马拉松赛事发展的 SWOT 分析

## 2.1 优势(Strength)

2.1.1 深厚历史底蕴的赛道

西安作为十三朝古都,拥有丰富的历史文化资源。 西安马拉松的比赛路线精心规划,途径永宁门、钟楼、 古城墙遗址以及唐大明宫遗址公园等历史文化地标。使 参赛者不仅能领略到盛唐时期辉煌壮丽的历史风貌,还 能亲眼见证并感受到西安这座古城在不断发展中取得的显著成就。这种"以跑阅史"体验,赋予了西安马拉松赛独特的魅力,使其在众多马拉松赛事中脱颖而出,成为展示西安城市风貌、传播历史文化、推动体育旅游融合发展的重要载体。

#### 2.1.2 显著的地理位置

西安作为陕西省的省会城市,是连接东西、贯通南 北的重要枢纽,对周边地区产生辐射带动作用,吸引西 北地区的跑者和游客。西安咸阳国际机场作为西北地区 最大的航空港,拥有众多国内外航线,为参赛选手和观 众提供了便捷的交通服务。同时,西安作为全国重要的 铁路枢纽,高铁线路四通八达连接着全国各大城市。此 外,西安高速公路网覆盖广泛,也为广大参赛选手提供 了交通便利。

## 2.1.3 丰富的赛事文创周边

自 2017 年首届赛事起,西马便推出一系列富含文 化内涵的文创周边产品。其中,融合古城西安文化元素 的西马大毛巾,初次亮相便受到广泛好评。此后,赛事 方持续推出特色文创产品: 2018 年的西马专属纪念手套, 2019 年的三周年专属纪念马克杯,2020 年寓意吉祥的 "逢签必中"主题冰箱贴,2021 年的"追梦"完赛包, 2023 年以秦俑为原型设计的独特挂件"秦贝贝",以及 2024 年具有多功能属性的西马小武士纪念礼盒和限定 款塔宝奖牌收纳袋等。这些精心设计的文创周边铭刻着 西安的文化基因,展现了主办方在赛事细节上的匠心独 运。

# 2.2 劣势(Weakness)

#### 2.2.1 赛事项目设置单一化

西安马拉松竞赛项目包括马拉松、半程马拉松和欢乐跑三大类别,相比国内其他知名马拉松赛事,西马的项目设置仍显相对单一,难以覆盖不同年龄、能力参与者的差异化需求,缺乏多样性和包容性<sup>[4]</sup>。国内其他马拉松赛事,除传统马拉松项目外,还设置了 5.5km 的健身跑,以此吸引更多初跑者的参与。此外,还包括多样化的主题跑,如亲子跑、情侣跑等,增强赛事活动的娱乐性和吸引力。

# 2.2.2 赛事品牌运营不稳定

在马拉松赛事日益繁荣的今天,赛事品牌的稳定运营已成为衡量赛事成功与否的关键指标。对于西安马拉松而言,赞助商频繁更换是这一问题最直观的体现。自

2017年西马创办以来,其冠名赞助商从碧桂园到阳光城、融创、星河湾、泰发祥,再到 2025年的度小满,赞助商的变动十分频繁。这不仅影响了赛事品牌的连贯性和稳定性,也给赛事的长期运营带来不确定性和风险。对比之下,厦门建发集团自厦门马拉松诞生以来,便一路相伴,不仅为赛事提供了可靠的资金来源,也为赛事品牌的长期发展奠定了坚实的基础。<sup>[5]</sup>。

## 2.2.3 赛事监管能力不足

近年来,西安马拉松赛事套牌参赛、伪造号码布、替跑等违规行为频发。据赛事组委会公开通报:2018年出现选手使用他人号码布违规参赛、2020年升级为私自伪造号码布参赛、2021年发现伪造、转让号码布替跑事件、2023年查处2人违规参赛、2024年更有3位选手严重违规。这些行为不仅破坏了赛事的公平性,也损害了其他参赛选手的合法权益。同时也反映了身份验证不严格以及监管覆盖不足的问题,主办方应升级技术加大监管力度,对严重违规行为加大惩罚。

# 2.3 机会(Opportunities)

## 2.3.1 国家政策的大力支持

2024 年国家体育总局办公厅印发《2024 年群众体育工作要点》中提出"健全群众赛事活动体系,进一步激发群众健身热情,以全民健身场地设施和群众赛事活动等项目的资金使用、安全管理为重点,提高全民健身重视程度<sup>[6]</sup>。这为体育赛事的发展提供了良好的外部环境,也为西安马拉松的发展带来了宝贵机遇。西安市政府及相关部门积极响应国家号召,将发展体育赛事作为城市建设的重要组成部分,致力于将西安打造为"赛事名城",并为高水平赛事的举办提供政策扶持和资源保障。这使得赛事组织方在赛事审批、资源获取等方面获得更多便利,提升了办赛效率。

## 2.3.2 赛事经济"乘数效应"

2024年西马赛事举办期间,展现出强大的经济带动能力创造约 2.2 亿元的经济效益。其中,对住宿和餐饮拉动作用尤为显著,共计 1.42 亿元。同时西安首次采用"赛事+展会"创新联动模式在马拉松期间举办体育消费嘉年华暨体育消费博览会,4 天时间共吸引超过 18万人次,累计销量近 10 万件,总交易额突破 420 万元。有效扩大体育赛事辐射带动作用,促进体育消费,推进文旅体商融合发展。以"展+赛+会"模式及"体育+"深度融合为宗旨,满足西马参赛者和群众的体育消费需

求,进一步挖掘体育赛事蕴含的消费潜力,使体育赛事成为推动经济发展的有效载体。据统计,2024年全年西安市累计举办赛事活动5172项、12.6万余场,初步估算赛事经济产业链相关产值超过650亿元<sup>[7]</sup>。"一日办赛、多日停留,一人参赛、多人消费"的影响范围越来越广,正成为体育赛事的新特点。

#### 2.3.3 大型赛事"常态化"

2021 年第十四届全运会的成功举办,成为西安体育事业发展的关键转折点,为西安"赛事名城"的建设按下了加速键。此后,多项国际、国内大赛如雨后春笋落地西安。2025 年举办群众体育类 88 项赛事活动,竞技体育赛事 35 项,其中国际级赛事 4 项、全国性赛事 22 项、十五运会资格赛 9 项<sup>18</sup>。西安已经形成"国际赛事引领、国内赛事支撑、全民赛事覆盖"的立体化赛事体系。

## 2.4 威胁(Threats)

#### 2.4.1 同类型赛事竞争激烈

《2024 中国路跑赛事蓝皮书》显示,2016 年至 2019 年是中国马拉松赛事井喷时期,仅 2019 年全国举行的路跑赛事就多达 1828 场。2024 年,全国共举办路跑赛事 671 场,参赛人次约 656 万。仅 2024 年 11 月,国内就有 114 场赛事鸣枪举办,其中 11 月 3 日同时进行的马拉松达 31 场次。北京马拉松、上海马拉松、广州马

拉松等一线城市马拉松赛事,凭借长期积累的赛事运营 经验、品牌影响力、以及丰富的赛事资源,吸引了大量 国内外顶尖选手和资深跑者的参与。周边城市也积极投 身于马拉松赛事的筹办,这也进一步加剧了西马所面临 的竞争压力。

#### 2.4.2 交通组织与环境维护的现实压力

西安马拉松赛道贯穿城市核心区域,赛事期间需对多条主干道实施临时封闭,比赛期间数万参赛者与观众集中涌入赛道沿线区域,极易引发交通拥堵。交通管制覆盖范围广、持续时间长,迫使大量社会车辆绕行周边路网,加剧了相邻道路的通行负荷。

#### 2.4.3 赛事成本逐年攀升

马拉松赛事作为综合性的大型活动,从筹备阶段到举办结束,涉及人力、物力、财力的大量投入。除了传统的媒体广告投放,还需要利用社交媒体、线上营销等渠道进行推广,宣传推广费用的增加给赛事运营带来了一定的成本压力。

# 3 西安马拉松赛事 SWOT 分析矩阵

通过对西安马拉松赛事运作中的优势与劣势、机会与威胁的系统分析,构建 SWOT 分析矩阵,对影响赛事运作的各类因素进行综合分析,针对赛事的发展提出了 4 类组合战略(见表 2)。

+ -		7 LL IV 🖶 🛨		11 15 LE FE
表り	' 西安.	马拉松赛事	- SWO L	分析知性

策略	优势(S)	劣势(W)	
	S1 深厚历史底蕴的赛道 S2 显著的地理位置 S3 丰富的赛事文创周边	W1 赛事项目设置单一化 W2 赛事品牌运营不稳定 W3 赛事监管能力不足	
机会 (0)	战略 1 (SO 开拓型战略)	战略 2 (WO 争取型战略)	
01 国家政策的大力支持	SO1 深入挖掘赛道内涵,增强赛事的文化吸引力 SO2 结合西安的旅游资源,设计"赛事 + 旅游"	WO1 举办多元化的赛事活动促进赛事综合体验 WO2 寻求与知名品牌的合作机会,实现赛事与	
02 大型赛事"常态化	的特色套餐 SO3 与知名文创品牌合作,打造限量版赛事文创	赞助商的互利共赢 WO3 建立健全赛事监管制度,构建"赛前-赛中	
03 赛事经济"乘数效应"	产品 SO4 发挥赛事优势,撬动经济全域增长	-赛后"闭环管理体系	
威胁 (T)	战略 3(ST 抗争型战略)	战略 4(WT 保守型战略)	
T1 同类型赛事竞争激烈	ST1 强化赛事特色,打造独一无二的赛事主题	WT1 学习国内外优秀马拉松的运营方式	
T2 交通组织与环境维护的现实压力	ST2 加强风险管理与应对,优化赛道规划	WT2 制定详细的交通保障方案,减少交通拥堵	
T3 赛事成本逐年攀升	ST3 吸引高端赞助商合作,提升赛事的商业价值; 转向短视频平台精准营销	WT3 开发赛事管理系统,减少人力成本,控制 预算减少不必要的开支	

#### 4 结语

西安马拉松举办至今,凭借独特的赛事魅力在众多 马拉松赛事中脱颖而出,其国际影响力与日俱增。然而, 与世界顶级马拉松赛事相比,西安马拉松还存在一定的 差距。赛事组织方应积极借鉴国际马拉松赛事的先进经验,不断优化自身短板,增强赛事的整体竞争力,推动西安马拉松赛事实现可持续发展。

# 参考文献

- [1] 孙高峰, 刘燕. 热追捧与冷思考: "马拉松现象"对城市文化的影响及理性审视[J/0L]. 北京体育大学学报, 2018, 41(4): 38-43, 88.
- [2]西安马拉松赛获评2024中国体育旅游精品赛事-西安市体育局[EB/OL].[2025-06-24].
- [3]2024 西安 (泰发祥) 马拉松赛[EB/0L]. [2025-06-24].
- [4] 石春健,魏香明,郑振国. 我国城市马拉松赛事定位

- 研究[J/0L]. 北京体育大学学报,2016,39(10):18-25. [5] 阮从非. 我国城市马拉松赛市场化运作趋势研究——以厦门国际马拉松为例[D/0L]. 北京体育大学,201
- [6]体育总局办公厅关于印发《2024年群众体育工作要点》的通知[EB/OL]. [2025-07-02].
- [7]建设体育强省争做西部示范 | 2024 年度陕西体育十大亮点\_陕西省体育局 [EB/OL]. [2025-07-04].
- [8]陕西省体育局发布 2025 年体育赛事活动名录\_陕西省体育局[EB/OL]. [2025-07-03].